

SISTEMA DE GERENCIAMENTO DE JOVEM APRENDIZ

Luís Guilherme Paião – 211143
Lucas Fernandes Tolotto - 211046

Pedro Henrique Todineyb Santos - 210131
Rafael Ramos do Rosário - 210814

Mauri Pedroso de Lima Junior

INTRODUÇÃO

O projeto em questão se propõem a resolver um problema da empresa ITEMMM, um instituto técnico que é responsável por gerenciar jovens aprendizes, o sistema de gerenciamento utilizado atualmente tem muitos problemas sendo assim foi proposto um novo projeto.

JUSTIFICATIVA

O projeto nasceu da necessidade do cliente por um sistema mais eficiente na administração dos jovens aprendizes.

OBJETIVOS

- Construir um sistema que possibilitasse a criação de registros de jovens aprendizes relacionando eles com turmas, avaliações e certificados.
- Construir um sistema com capacidade de expansão fácil para novas features.
- Construir um sistema utilizável em dispositivos moveis e desktop.

ORÇAMENTO

O custo para o desenvolvimento do projeto consiste nas horas gastas pelos desenvolvedores, para isso, foi levado em conta o salário médio de um Analista Salesforce (Glassdoor – R\$5000) e a estimativa de 35 horas gastas no projeto.

Custo desenvolvimento = R\$ 1.093,75.

Para manter o projeto em produção é necessário pagar a Salesforce mensalmente, para isso foi levado em conta o plano profissional para 10 usuários e a cotação do dólar de 15/11/2023.

Custo mensal para manter o projeto: R\$ 3.890,10.

RESULTADOS E VALIDAÇÃO

O sistema foi construído levando em contas os 3 objetivos definidos de forma que todos eles foram concluídos com a finalização do projeto, uma foto do projeto rodando no desktop pode ser visto nas figuras 1 e 2:

Figura 1 - Mobile.

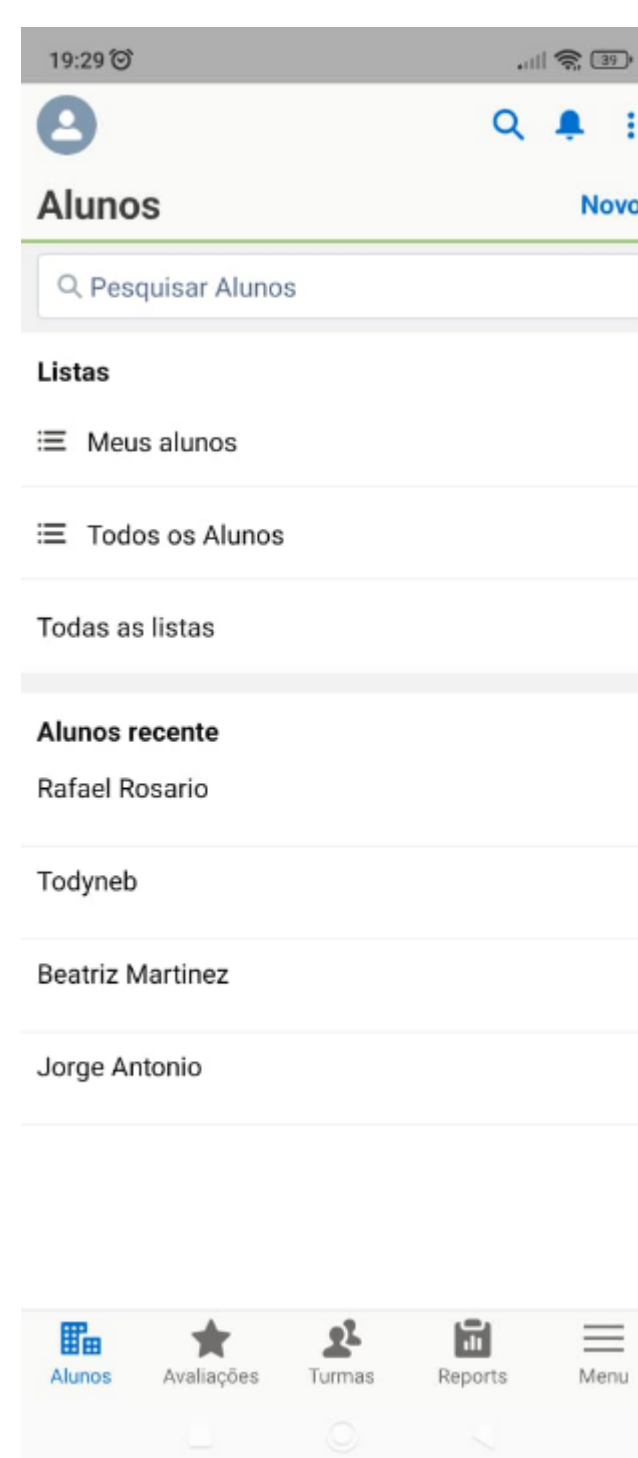
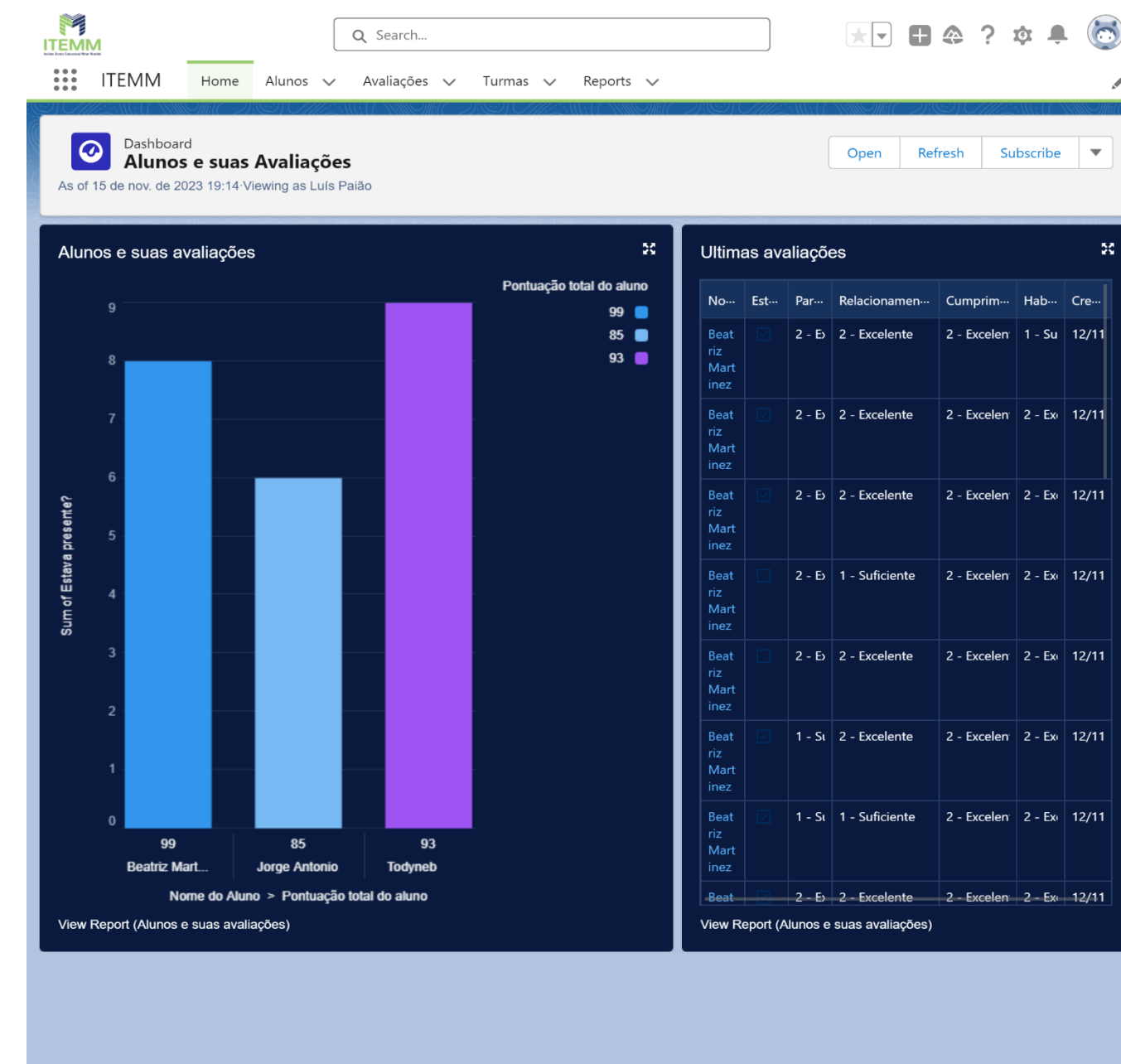


Figura 2 - Desktop.



CONCLUSÃO

Conclui-se que o projeto alcançou todos os objetivos determinados. Além disso, os integrantes do grupo conseguiram conhecimento importante sobre a Salesforce e como ela funciona em geral, conhecimento importante visto que é uma tecnologia com crescimento exponencial no mercado de trabalho.

PERSPECTIVAS

- Desenvolver mais gráficos com os dados do sistema para potencializar o valor do projeto.
- Apresentar o projeto ao ITEMMM, demonstrando suas vantagens em relação ao sistema antigo, custo estimado para manter o projeto e possibilidades de melhoria.